

PREMIUM PRODUKT SALES

- 11 Wochen On + Offline Sales Education -

Checkliste Modul 4 – Verkaufen, Verkaufen, Verkaufen

Aufgabe	Thema	Check	To Do
1	Prospective Clients		
2	Was ist bisher gelaufen?		
3	Und wie geht es weiter?		
4	Sales Focus		
5	Gut zu wissen		
6	Deine Abschlussquote erhöhen		